



N° 6

**CLOUD COMPUTING**

**Volle Transparenz  
trotz hoher Komplexität**

Seite 16

**TITELINTERVIEW**

# Bereitschaft zur Veränderung

**Im Interview  
beleuchtet Ralf Bernhardt,**  
Geschäftsführer der FIS  
Informationssysteme und  
Consulting GmbH, den Wandel  
von On-Premises zur Cloud.

Seite 22

Medienhaus Verlag  
Postfach 300111 · 51141 Bergisch Gladbach  
»Zahlung bezahlt«



**RECHENZENTREN**

Sind Datacenter Klimasünder?

Seite 34

**KÜNSTLICHE INTELLIGENZ**

Zwischen Euphorie und Angst

Seite 42



# Strategische Lizenzberatung ohne (Folge-)Kosten

**Lizenzen einkaufen, das haben IT-Administratoren bis vor wenigen Jahren noch selbst gemacht. Heute braucht es für Beschaffung, Verwaltung und Lizenznachweispflege einen Experten. Vor allem Microsoft hat einen Lizenzdschungel erschaffen, der kaum zu durchblicken ist. Viele Unternehmen outsourcen das Thema deshalb - mit hohen Folgekosten. Eine Ausnahme bildet der Microsoft-Solutions-Partner VENDOSOFT: Hier erhalten IT-Verantwortliche die strategische Lizenzberatung kostenlos.**

## › Mit 1.200 Usern in die Cloud

Die Stadtwerke Jena sind eine Holding mit zehn Gesellschaften. Eine 30 Mann starke IT-Abteilung betreut hier etwa 1.200 PC-Arbeitsplätze. Um alle Gesellschaften optimal miteinander zu vernetzen, entschied man sich, die IT zu einem Teil in die Microsoft Cloud zu migrieren. Das Projekt wurde unter verschiedenen Software-Häusern ausgeschrieben – darunter auch der Cloud Solution Provider VENDOSOFT. Im Zuge der Ausschreibung erlebten Christoph Braun, IT-Leiter bei den Stadtwerken Jena, und seine Kollegen die unterschiedlichsten Facetten der Beratung. „Lizenzrechtlich fühlten wir uns bei keinem der großen Anbieter wirklich gut aufgehoben“, resümiert er.



**Joyce Studier**, Cloud-Expertin der VENDOSOFT GmbH

## Erreichbarkeit und Service

Als die stufenweise Migration in die Microsoft Cloud erfolgte, bestätigte sich die Wahl. Denn Erreichbarkeit, schnelle Reaktionszeiten und kompetente Antworten – selbst auf sehr spezifische Produktfragen – sind bei VENDOSOFT die Norm. Auch das Lizenzverwaltungs-Tool überzeugt: „Es bietet eine unglaubliche Flexibilität“, erzählt Joyce Studier. „Innerhalb weniger Minuten können unsere Kunden notwendige Lizenzanpassungen selbst vornehmen.“

**„Die lizenzrechtliche Beratung von VENDOSOFT war überzeugender als bei anderen Cloud Solution Providern.“**

CHRISTOPH BRAUN, IT-OPERATIONS & CLOUD-DIENSTE, STADTWERKE JENA

## Beratung ist das A und O

Das Gespräch mit Joyce Studier, SAM Professional und Cloud-Expertin der VENDOSOFT GmbH, bildete eine wohltuende Ausnahme. „Anhand der Online Service Terms von Microsoft gab sie mir ganz klar Auskunft, was für uns das Richtige ist, was lizenzrechtlich möglich ist und was nicht“, berichtet Braun. So viel Offenheit hinterließ das gute Gefühl, dass es diesem Anbieter wirklich um eine optimale Lizenzierung seiner Kunden geht. Die Beratung erfolgte sogar kostenlos und so fiel die Entscheidung leicht. „Beratung und Unterstützung sind bei einem solchen Projekt nicht zu unterschätzen“, erklärt Braun die Entscheidungsfindung. „Geld ist nicht alles! Viel wichtiger war uns, dass wir einen festen Ansprechpartner haben und bei Anrufen sofort eine verlässliche Auskunft bekommen.“

Mittlerweile kommt bei den Stadtwerken Jena die gesamte Palette an Microsoft-CSP-Produkten zum Einsatz. Seit fünf Jahren arbeiten sie mit VENDOSOFT zusammen. „Immer mit derselben kompetenten Ansprechpartnerin“, betont IT-Leiter Christoph Braun. Auch das eine Seltenheit bei anderen Anbietern.

VENDOSOFT steht für kostensparende Lizenzberatung – von Gebrauchsoftware bis zur Microsoft Cloud. < Die kostenlose Beratung gibt es unter:

[www.vendosoftware.de/software-lizenzberatung/](http://www.vendosoftware.de/software-lizenzberatung/)

**VENDOSOFT**  
Strategische Lizenzberatung